

「2018년도 신용보증기금 Consulting Day」 개최 - 컨설팅 경진대회와 특강, 1:1현장컨설팅 -



- 일 시 2018년 12월 10일 (월) 14:00 ~ 18:00
- 장 소 서울 마포가든호텔 2층
- 참석대상 Start-up기업, 사회적경제기업, 유관기관 등 약 180명
- 행사내용 명사 특별강연(「4차 산업혁명, 시작된 미래」) / Smart혁신컨퍼런스(기업 사례발표)
전문컨설턴트의 1:1 현장컨설팅 / 신보직원 1:1 상담 (보증, 보험, 투자 등)
- 문의처 신용보증기금 기업컨설팅부 (☎053-430-4682~4684)



고객참여마당 - 당신의 의견을 들려주세요!



〈Quiz〉 정답은 무엇일까요?

신용보증기금에서는 중소기업의 연쇄도산을 방지하기 위해 '000000' 제도를 운영하고 있습니다. 거래처에 외상 판매를 하고 대금을 회수하지 못할 때 발생하는 손실금의 최대 80%까지 보상해주는 중소기업의 든든한 경영안정망 제도의 이름은? (힌트는 2면에서 찾아보세요~)

- ① 매출채권보험 ② 매출채권관리 ③ 중소기업보험

- 이벤트 기간 : 12월 6일(목) ~ 12월 21일(금)
- 참여 방법 : 1666-2361로 사업자번호 / 성함 / 정답을 메시지로 보내주세요!
- ★ 정답을 맞추신 분들 중 추첨을 통하여 선물을 보내드리겠습니다^{^^*}

[2018년 11월 고객참여마당 Quiz 정답]

신보 추천기업이 잡코리아 내 신보 전용관에 채용공고를 올릴 수 있는 행사는 온라인채용박람회입니다!

신용보증기금, 호남지역 현장소통 간담회 개최

- 신보는 지역 중소기업들의 애로사항을 청취하고 효과적인 지원방안을 논의하기 위해 지난 6일 광주에서 '열린혁신 호남 현장소통 간담회'를 실시
- 다양한 업종을 영위하는 호남지역의 중소기업 대표 13명과 신보 임원 및 관내 영업점장 등이 참석해 활발하게 의견을 교환



- 신용보증기금 최창석 이사는 “자동차업종에 대한 우대보증 등 지역경제를 활성화할 수 있는 구체적인 정책을 실행하고 있다”며 “아울러 혁신성장과 좋은 일자리 창출을 견인하고, 시장과 사회적 가치가 공존하는 경제를 만드는데도 앞장서겠다”고 말했다.

신용보증기금, 지역주민을 위한 열린북카페 오픈

- 신보와 서울혁신센터는 지난달 6일 서울 은평구 서울혁신파크에서 '사회혁신 생태계 활성화를 위한 업무협약' 체결
- 서울혁신파크내에 '신용보증기금 사회적경제존'을 설치하여 사회적가치가 우수한 기업을 발굴해 금융·비금융 서비스 지원
- 사회혁신 생태계를 활성화하기 위해 사회적경제기업, 소셜벤처 등 새로운 방법으로 사회문제를 해결하는 사회혁신 조직을 지원할 예정



신보, KOTRA·신한은행과 외국인투자기업 금융지원 업무협약 체결!

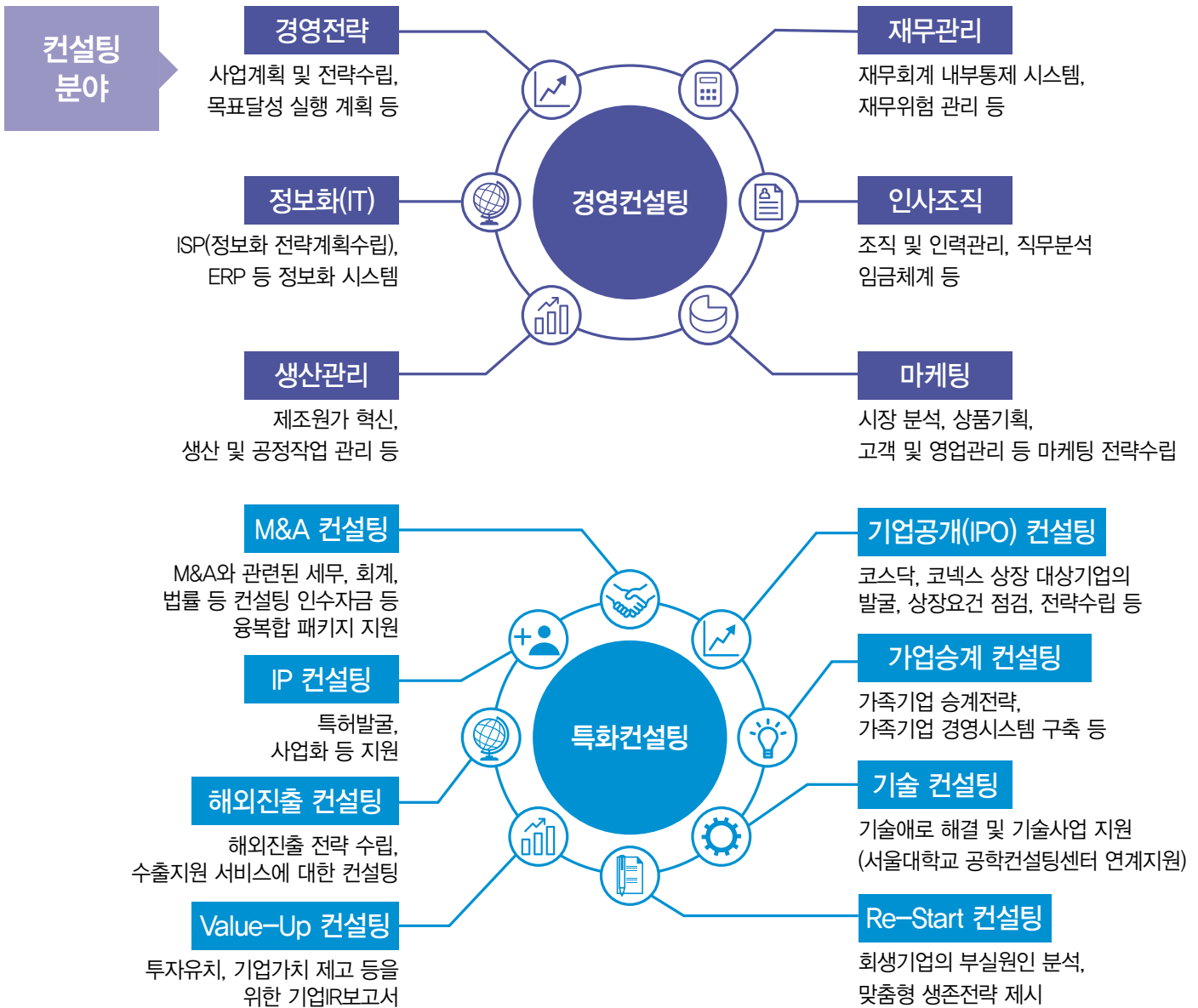
- 신보와 인천광역시는 '중소기업의 거래안정성 확보를 위한 매출채권보험 지원 업무협약'을 지난 16일 인천 테크노파크 미추홀타워에서 체결
- 협약을 통해 신보는 2019년부터 인천시가 추천하는 인천시 선정 우수기업 및 인증기업, 인천시 중소기업 육성자금 지원기업이 매출채권보험에 가입하면 보험료를 10% 할인



- 매출채권보험은 신보가 중소벤처기업부의 위탁을 받아 중소기업을 지원하는 공적보험 제도로, 보험에 가입한 중소기업이 거래처에 외상 판매를 하고 대금을 회수하지 못할 때 발생하는 손실금의 최대 80%까지 신보가 보상해 기업의 연쇄도산을 방지

신보컨설팅, 기업의 DREAM PLANNER

내수시장 침체, 최저임금 인상, 4차 산업혁명
 급변하는 경영환경에 어떻게 대응해야 할지 막막한가요?
 회사 경영하는데 고민이 있으신가요?
 신용보증기금 컨설팅을 통해 전문가와 함께 고민하고 해결해보세요!



비용 지원 **신보이용기업은 컨설팅 비용의 70~100% 신보에서 지원**

- ※ 창업기업(창업 후 7년 이내), 사회적경제기업 등은 신보에서 전액 지원(지원한도 4백만원)
- ※ 예산 소진시 조기 마감될 수 있습니다!

신청 방법 컨설팅플랫폼 접속 (www.kodit.co.kr/consult) ▶ 로그인 ▶ 신청접수

☎ 문의처 : 신용보증기금 기업컨설팅부 (☎053-430-4693 ~ 4694)



중소기업을 위한 e-경영참고자료



:: e-경영참고자료란?

중소기업 경영에 필요한 지식과 실무사례를 중심으로 제작된 전자문서(PDF파일)입니다.

경영, 영업, 인사, 재무, 생산 등 다양한 분야의 경영지식이 알차게 담겨있는 **경영참고자료!**

지금 컨설팅플랫폼에서 **무료**로 만나보세요!

:: 신청방법

www.kodit.co.kr/consult 에서 로그인 → 지식저장소

→ 신보 경영참고자료 (무료 다운로드)



신용보증기금 보증고객 단독, (주)YBM넷의 온라인 강의를 이용하세요!



신용보증기금은 (주)YBM넷과 업무 협약을 통해, 중소기업 인재육성을 위해 회계, 세무, 무역, OA, 어학 등 총 202개 교육과정을 30~45% 할인된 가격으로 신보 보증고객 대상으로 제공

- 연수 과정 : 202개 회계, 세무, 무역, OA, 어학 과정 제공
- 평균 비용 : 직무교육 45% 할인, 어학교육 30% 할인
- 사이트 : www.kodit.ybmbiz.co.kr
- 문의처 : 신용보증기금 기업컨설팅부 박현종 대리 053-430-4694



신용보증기금 컨설팅 플랫폼을 소개합니다!

컨설팅 플랫폼?

컨설팅 신청·진행 관리, 기업연수, 경영참고자료 등 기업 경영에 필요한 정보를 쉽고 편리하게 이용할 수 있는 신용보증기금의 컨설팅 오픈 플랫폼입니다.

● 기업경영지원

- 신보컨설팅(경영/특화/관계형) 소개
- 기업연수 신청 접수
- 뉴스레터 열람

● 컨설팅 신청 및 진행 관리

- 자가진단 → 취약분야 파악
- 컨설팅 신청
- 진행상태 관리
- 완료보고서 등 산출물 열람
- 고객만족도조사 참여

● 지식저장소

- 경영참고자료, 일반 경영지식 정보, 컨설팅 우수보고서 열람
- CoP → 질의응답 · 지식공유



“ <http://www.kodit.co.kr/consult> ”
컨설팅플랫폼 많이 활용해주세요!

문의처) 신용보증기금 기업컨설팅부 컨설팅운영팀 053-430-4693, 4694

CEO Report

신용보증기금 - 컨설팅 우수사례 : 파디엠 P.A.D.♡

“어두운 골목길에서 든든한 보호자가 필요할 때 아이큐를 실행해 보세요. 당신의 귀갓길을 안전하게 지켜드립니다. 아이큐와 함께라면 언제 어디서든 안심하고 다닐 수 있습니다.”

파디엠은 여성, 아동, 노인 등 취약계층의 안전을 최고의 가치로 생각하고 있습니다.

- ★ 여성이 살기 좋은 세상을 만드는데 기여하고자 합니다.
- ★ 미래의 안전을 위하여 일하겠습니다.
- ★ 열정과 겸손, 정직한 자세로 임하겠습니다.



? 수진기업의 고민

어두운 저녁, 귀가 시 두려움을 느끼는 여성들을 위해, 보호자에게 실시간으로 후방을 촬영하여 전송하는 아이디어로 범죄예방 시스템 '아이큐'를 개발한 파디엠!

아이디에만 존재하는 상태에서 이를 사업화 하기엔 기술과 시설이 부족한데...

제품 설계 및 생산까지 목표를 단계적으로 이루기 위해 전문가의 도움이 필요하다!



! 신보 컨설팅의 진단

우리 회사의 현황을 점검하여 나아갈 방향을 잡아봅시다!

- 🎯 제품에 대한 구체적인 설계가 존재하는지!
- 🎯 설계 및 양산 분야에 상호 신뢰 및 기술력 있는 협력사가 있는지!
- 🎯 제품의 마케팅 방향이 잘 설정되어 있는지!

01

신보 컨설팅의 Solution

“아이디어 구체화로 제품 생산까지 체계적인 전략을 수립해봅시다!”



02

컨설팅 결과

컨설팅 완료 1년 후... 변화된 파디엠

아이디어의 구체적 설계 및 시제품 생산을 통해 제품화 확신!

온라인, 오프라인 홍보로 여성 및 아동의 안전사고에 대한 의식 개혁 효과!

컨설팅 완료 1년 후

대한민국 세계여성발명대회 '그랑프리(대상)' 수상!

서울국제발명대전 금상 수상!

올해의 청년기업인 중소벤처기업부장관상 수여!

특허 출원 6건! 특허 등록 2건! 상품 출원 4건!

벤처기업 인증, 기업부설연구소 설립

파디엠과 함께한 컨설턴트 (주)QM&E입니다!

신용보증기금 컨설팅그룹 소속 컨설팅 그룹, 생산관리 · 마케팅 · 경영전략 등 각종 분야의 컨설팅 수행





전문가 칼럼 _ 매출채권 관리 및 회수의 중요성

코아채권관리연구소 소장 **이충호**

기업의 목적은 기업가치 극대화에 있다.

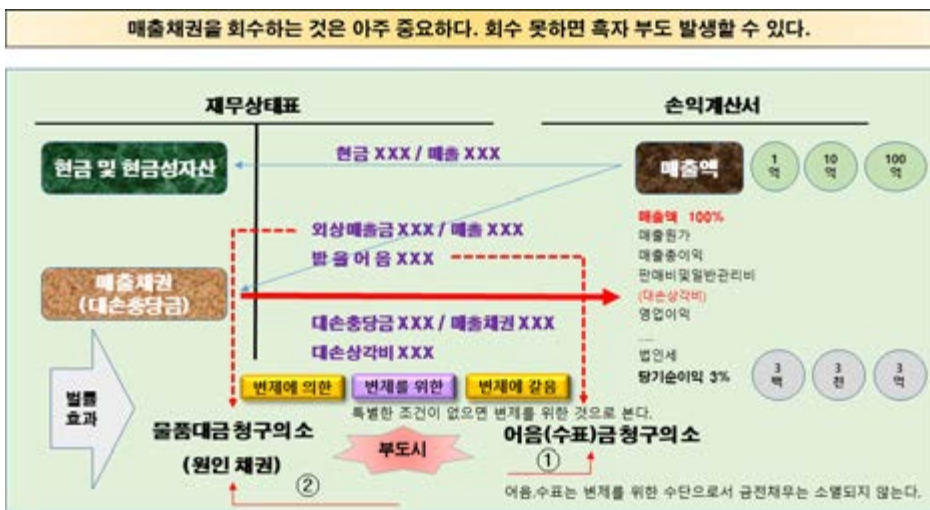
기업가치 극대화를 위해서는 당연히 이윤 창출이 전제가 되어야 한다. 이익이 있어야 기업이 존재하고 성장 발전할 수 있다.

기업은 아무리 많이 판매하여도 정상적으로 대금회수가 이루어지지 않는다면 흑자도산을 면치 못할 것이다. 다시 말해 부실채권으로 남는다면 도산을 면치 못할 것이다.

따라서 안정된 판매신장과 판매대금의 효과적인 회수를 위하여 부실채권 발생을 사전에 철저히 예방하고 회수될 때까지 지속적이고 체계적으로 관리하여야 한다.

특히, 매출채권을 관리하는 자세, 즉 회수하고자 하는 마인드는 부실채권 발생 전에 리스크가 발생하지 않도록 관리하는 것이다. 판매자(채권자)는 재화와 용역을 공급하면서 매입자(채무자)에 대하여 리스크가 발생되지 않도록 적절한 회수 방안, 즉 매출채권보험 등을 가입하고 거래를 하면 안전하게 거래를 할 수 있다.

상기 도표에서 가령 (주)백두 기업의 당기순이익율이 3%라고 가정하면 거래처로부터 3백만원을 회수하지 못하고 대손처리를 한다면, 이를 만회하기 위해서는 1억원을 판매하여야 하고, 3천만원에 대하여 대손처리한 금액을 만회



[매출채권 회수의 중요성]

하기 위해서는 10억원의 판매를 하여야 하고 3억원에 대하여 회수를 하지 못하고 대손처리한다면, 이를 만회하기 위해서는 100억원의 판매를 하여야 한다.

현실적으로 대손처리금액을 만회하기 위한 판매를 하기란 어려운 이야기이다. 물론 가능할 수도 있겠지만 상당한 노력을 기울여야 가능할 것이다.

우리나라 부도원인을 살펴보더라도 판매부진과 판매대금 회수 부진이 50% 이상을 차지하고 있다.

그 만큼 판매대금 회수야말로 중요하다. 따라서 판매한 금액이 부실채권으로 남아 대손처리를 한다면 무슨 의미가 있겠는가?

판매자가 납품한 판매대금은 반드시 회수하여야 한다. 그래야 회사의 성장을 기대할 수 있고, 또한 안정적인 경영활동을 유지할 수 있다.

계약조건에 따라서 정상적으로 회수를 하지 못한다면 부실채권 문제가 발생하게 된다. 부실채권을 회수하기란 많은 시간과 비용, 복잡한 절차에 따라서 회수할 수밖에 없다. 이렇게 하여도 회수 못하는 경우에는 대손처리를 하여야 한다.

따라서 부실채권으로 이어지지 않도록 회수하여야 하고, 채권관리 흐름을 이해하고 업무를 수행하여야 한다.

채권 관리를 잘하기 위해서는 첫째 협상, 둘째 법률지식, 셋째 다양한 회수 스킬을 익히고 학습하여야 한다.